

# Je mobilise des ressources sur mon territoire pour impulser mon projet

## 1 J'identifie pourquoi je souhaite mobiliser des ressources sur mon territoire.

- Ai-je besoin d'un accompagnement dans la gestion de mon projet ? D'une expertise ? D'un financement ? D'un appui opérationnel ?
- Ai-je besoin de cet appui sur l'ensemble de mon projet, ou sur des actions spécifiques ?

## 2 Pour mobiliser des ressources, je "pense réseau".

- Je détermine quelles personnes, dans mon réseau, pourront me permettre d'impulser mon projet. Ces personnes peuvent relever de mon réseau professionnel et associatif, mais aussi de mon réseau familial et amical.
- Parmi les personnes que j'ai identifiées, certaines pourront directement m'appuyer dans mes démarches. D'autres pourront me permettre d'accéder aux bons interlocuteurs.
- Pour construire mon réseau, je me détache de la hiérarchie et des institutions et je me centre plutôt sur les personnes et leurs qualités...
- À chaque nouvelle rencontre, je fais preuve de curiosité, d'ouverture d'esprit, et de créativité, en identifiant les qualités et ressources de mon interlocuteur. Les personnes qui me permettront d'impulser mon projet sont parfois insoupçonnées !

## 3 Lorsque j'ai identifié un partenaire, je co-construis la relation avec lui, dans la réciprocité.

- Il existe au moins 3 types de partenaires :
  - Le partenaire de service : un partenaire qui travaille pour moi, comme un prestataire ;
  - Le partenaire d'opportunité : un partenaire ponctuel, que je sollicite quand j'ai besoin de lui ;
  - Le partenaire de réciprocité : un partenaire qui chemine avec moi tout au long du projet.
- Les partenariats durables sont les partenariats de réciprocité, où les liens circulent dans les deux sens. Pour établir ce type de partenariat :
  - Je m'interroge sur l'intérêt que le partenaire trouve dans notre relation et j'essaie de répondre à ses attentes.
  - Je donne (et prends) régulièrement des nouvelles.

## 4 Je cultive mon réseau.

- Je maintiens les relations dans le temps, en "restant en contact".
- Je m'appuie sur les compétences et ressources disponibles au sein de mon réseau.
- Je deviens moi-même un relai, en mettant en lien des personnes qui pourraient trouver un intérêt à se rencontrer.
- Je crée des synergies, en invitant plusieurs personnes à se réunir et à travailler dans un objectif commun.

**Zoom sur un partenariat de réciprocité** : Cyril BASSO, porteur d'un projet de création d'entreprise adaptée dans la viticulture cognaçaise, et Pascale AUBERT, animatrice de territoire à la MSA des Charentes

Quand Cyril Basso se lance dans son projet de création d'entreprise adaptée dans la viticulture cognaçaise, il part d'une feuille blanche : avec une expérience de 30 ans dans le secteur médico-social de l'enfance, il connaît certes les enjeux liés au handicap, mais ses connaissances liées au fonctionnement d'une entreprise adaptée viticole sont encore limitées. De plus, n'étant pas charentais d'origine, il est peu familiarisé avec les acteurs du territoire. Il rencontre alors Pascale Aubert, animatrice de territoires à la MSA des Charentes, qui va rapidement cerner les atouts de son projet et croire dans cette initiative. Cyril et Pascale nouent progressivement une relation de confiance et de réciprocité : tandis que Pascale ouvre son réseau à Cyril et le soutient dans ses démarches, Cyril contribue, à travers son projet, à répondre à des problématiques sociales et économiques locales et à impulser de nouvelles dynamiques sur le territoire.

Intervenants :  
Pascale AUBERT  
Cyril BASSO

